



# АКАДЕМИЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА

## ОТЗЫВ УЧАСТНИКА ТРЕНИНГА

Вы приняли участие в корпоративном тренинге «Активные продажи», 04.07.2009г. Бизнес-тренер Татьяна Римкувене. Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, пройденного на тренинге, показалось для вас важным?

*Я повторил материал абсолютно  
всё. Мне вы помогли*

Какие приемы вы будете использовать в своей практике?

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

*Работа тренера на 5. Выразался  
ясно и доступно своими словами.  
Постарался вернуть обратную связь.*

Какие еще темы, проблемы вы хотели бы проработать на тренинге? Ваши пожелания?

Ф.И.О., должность, контактный телефон участника тренинга

*Стышова Сергей Владимирович нач. орг. гр.  
89222638033*

Спасибо за участие!

*С*



## АКАДЕМИЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА

### ОТЗЫВ УЧАСТНИКА ТРЕНИНГА

Вы приняли участие в корпоративном тренинге «Активные продажи», 04.07.2009г. Бизнес-тренер Татьяна Римкувене. Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, пройденного на тренинге, показалось для вас важным?

Важно то конкретная настрой и  
предшествующее продажей положительное  
настроение ведет к решению многих проблем.

Какие приемы вы будете использовать в своей практике?

Прием перевода проблем в задачи.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилось хорошее конкретное отношение  
и профессиональный подход, не только  
теоретич, а именно, базируясь на практике  
опыт.

Какие еще темы, проблемы вы хотели бы проработать на тренинге? Ваши пожелания?

Желательность проведения таких тренингов  
повысит результаты которых  
хотели добиться после них.

Ф.И.О., должность, контактный телефон участника тренинга

Тед Наталья Валерьевна тор. представитель

Спасибо за участие!