

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся **29 августа 2015г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене.**

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Мне очень понравился метод определения типа клиента, коммуникативность, презентация ЖРан.
В своей практике я обязательно буду использовать презентацию ЖРан.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Работу тренера я оцениваю на 100% больше всего мне понравилось разное кейсы, много ситуаций в которых не всегда есть правильный выбор

Ваши впечатления, пожелания

Впечатления остались хорошие 😊

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Шматковская Елена Владимировна
менеджер отдела продаж компаний «ВЕСТА»

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся **29 августа 2015г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене.**

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

„Месяцальный экран“

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Отлично, как построен тренинг, много практических заданий, ситуаций касающихся работы и личного характера!

Ваши впечатления, пожелания

Все понравилось, Спасибо за проведенное время!

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Алексеева Анастасия Олеговна, менеджер ООО „ВЕСТА“

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся 29 августа 2015г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Так как я присутствовала на тренинге впервые, то с интересом могу сказать, что мне очень понравилось, все заслуживает внимания темпа занятия для меня. Я буду использовать метод «Масло» и метод «Замбурга»

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Тренер прекрасный специалист высокого уровня. Спасибо за предоставленный и полезный тренинг.

Ваши впечатления, пожелания

Все очень понравилось, хотелось бы встречаться еще, для повышения компетенции навыков и приобретения новых.

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Дельяшева М.В., арт-менеджер, ЗАО «Кристалл»

Да Нет Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся **29 августа 2015г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене.**

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Вся информация, представленная на тренинге, пригодится мне, опыта продаж. Важно понять клиента, чтобы был след от потребности и продать товар, ориентироваться на желания клиента.
При продаже товара научиться правильно задавать вопросы и предлагать что клиенту нужно.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Всё понравилось. Доступное объяснение всей информации.

Ваши впечатления, пожелания

Впечатление о тренинге отличное. Всегда полезно узнать что-то новое для себя и развиваться. Запланирую посетить еще один тренинг, связанный с нашей работой.

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Соснина Ольга Александровна, менеджер по работе с клиентами, Кристалл

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся 29 августа 2015г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Советы по работе с менеджерами. Применение методов ИЛИ. Переход от менеджера к управлению процессом продаж. Деление менеджеров на категории и способы работы с этими категориями. Все эти советы обязательно буду использовать в моей работе

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилось все.

Ваши впечатления, пожелания

Впечатления очень положительные и позитивные.

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Кострова Анастасия Владимировна, менеджер по сотрудничеству с р. лиц ООО «Кристалл»

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся **29 августа 2015г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене.**

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Много что интересного было на тренинге, много что узнала нового и важного, использовать в своей работе буду, точнее применять пирамиду потребностей по Маслоу, она поможет не только в работе но и в дальнейшем понять клиента (людей в целом) научиться быть точнее, правильно объективно предлагать клиенту все виды наших услуг.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Спасибо большое за такую психологическо-научную, разработанную методику, все было очень интересно и мне полезной информации, еще более хотелось изучить методику!

Ваши впечатления, пожелания

Все понравилось, особенно игра - клиент-менеджер (вопрос было трудновато соотносить!) но в целом клиента да, было интересно и со стороны начинаешь понимать более одно клиента. Желаю дальнейшего и таких же продуктивных тренингов в крупных, приметных компаниях!

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Семанова Екатерина Сергеевна, офис-менеджер!

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся 29 августа 2015г., бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным? Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Клиента ориентированной очень важной частью работы с клиентами.
Задавая правильные вопросы при выявлении потребности клиента и их удовлетворении

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Очень интересная работа тренера. Все понятно и подробно. Интересно было составлять портреты структуры клиента

Ваши впечатления, пожелания

Осталось пожелать только времени в тренинге.

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Чистякова Елена Владимировна
менеджер по сопровождению пр. лиц

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник тренинга «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» для сотрудников компаний «Кристалл» и «Веста», который состоялся **29 августа 2015г.**, бизнес-тренер **Татьяна Римкувене.**

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Тренинг очень интересный, время пролетело незаметно.
Все методы были изложены доступно и с примерами.
В практике буду использовать методы как правильно задавать вопросы и как правильно презентовать свой товар.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Тренер грамотно и доступно преподнес информацию.
Было много самостоятельной работы, что способствует
быстрому усвоению информации.

Ваши впечатления, пожелания

Все очень понравилось.

Ваши Ф.И.О., должность, компания

Курдюмова С.Н., вице-менеджер, Кристалл

Я согласен на публикацию отзыва

Спасибо за участие!