

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Определили себе цели человека (В.Р.Д) и ответственности
подход к делу и т.д. Выявили и хар-ка потребности
на системе Маслоу.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Тренер хорошо разбирается в своей теме, можно
добавить больше психологических вещей, чтобы
лучше понимать клиента.

Ваши впечатления, пожелания

Тренинг не был затянут, были затронуты важные
моменты. Время прошло быстро.

Можно добавить психологических шуток.

Ваши Ф.И.О., должность

Клишиков Григорий Сергеевич

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Метод РВЗ
Кейс-стадии
Игровые задания

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилась форма материала, акцент на
ролевой игре и кейсах 3,

Ваши впечатления, пожелания

На тренинге по продажам со стороны клиента я
присутствую впервые, поэтому мне были все мероприятия
очень интересны и полезны. Постараюсь работать при
обязании и внимании на 5-й уровень.
Очень понравилась инф в виде игровых заданий.
Постараюсь работать при/после с клиентами.
Спасибо за возможность работать
разноуровнево.

Ваши Ф.И.О., должность

Винтова Юлия Сергеевна
коммерческий менеджер

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Невербальное общение, общение,
присоединение к клиенту,
порядочное общение.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилась работа
стараюсь идти след тренером и
постоянно работаю к успеху.

Ваши впечатления, пожелания

Тренинг понравился для начинающих
менеджеров по продажам,
лучше разбираться в терминологии
в себе и на работе общения

Ваши Ф.И.О., должность

Менеджер Елена Семенова
менеджер по продажам

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Психологические аспекты взаимодействия
клиента, сотрудничества.

Модель убеждения РВД.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравилось глубокое знание психологии.

Улучшить: - добавить диалогов в тренингах
- больше корректирующих упражнений.

Ваши впечатления, пожелания

Дополнительное взаимодействие об тренинге. Возможность
встретиться ранее и получить материалы.

Ваши Ф.И.О., должность

Поманова С.В. Финансовый менеджер

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Важно, что материал представлен с психологическими
аспектами, приводились примеры из жизни.
Буду применять на практике эти методические
материалы в своей работе,

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Тренер отлично все объяснил, с яркими примерами,
индивидуальный подход к каждому участнику,
доброжелательность, создание комфортной обстановки

Ваши впечатления, пожелания

Впечатления очень хорошие, интересный тренинг,
хорошее настроение и в целом легкая атмосфера

Пожелание: больше для участников, больше
любимые задачи с участниками.

Ваши Ф.И.О., должность

Орлова Наталья Сергеевна
менеджер

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Наибольшее общение, работа с клиентами
презентаций.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Добавить тестов и игр.
Тренер выслушал нас все 100%.

Ваши впечатления, пожелания

Хорошее впечатление, спасибо все равно не
назрели

Ваши Ф.И.О., должность

Шабанова СВ - менеджер

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Вербальное средство обучения необходимо
рассмотреть в том числе и
примерах ? За всем необходимо
руководить в будущем тренингов в
своей работе.

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Все замечательно. Теоретически и
практически аспекты актив продаж
были достаточно и понятны

Ваши впечатления, пожелания

Хотелось бы подробнее еще разоблачить
некоторые детали активного продаж.
Очень понравилась Спасибо!

Ваши Ф.И.О., должность

Скочникова Ольга Коллеги отдела по
банковским кредитам.

Спасибо за участие!

АНКЕТА - ОТЗЫВ

Уважаемый участник корпоративного тренинга «**АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ**», для
ОАО «Западно-Сибирский банк Сбербанка России», который состоялся 01.06.2013г.,
бизнес-тренер Татьяна Римкувене.

Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы.

Что из материала, представленного на тренинге, показалось для вас важным?
Какие методы вы будете использовать в своей практике?

Очень важным для меня являлась обдуманная
психологическая подготовка клиентов.
В своей работе буду применять подход
к каждому клиенту исходя из его психологического
портрета

Оцените работу тренера. Что именно вам понравилось, что можно улучшить?

Понравился подход к каждому участнику
внимательное отношение к каждому, что можно улучшить
в работе.

Ваши впечатления, пожелания

Спасибо большое за предоставленную возможность
посетить тренинг. Было бы здорово посетить
какие-то еще более интересные темы.

Ваши Ф.И.О., должность

Владимир Владимирович Леонидович
менеджер по продажам

Спасибо за участие!